UCバークレー校提携講座

ビジネスの環境の変化に伴い、組織のあり方やリーダーの役割も変わっていく中、変化の速さ、競争の激しさ、人 材の多様化といった現実が、私たちの組織に突き付けた課題は何か?それに対してリーダーはどうあるべきか? 自分自身、そして自分たちの組織をどう変革させたいかを考えます。

コースNo.3-6 デジタル推進リーダー養成コース

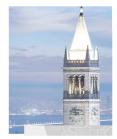
コースの概要

開催期間 : 約4か月 ※期間につきましては相談の上決定いたします。

:東進ビジネススクール

受講料(機込):330,000円

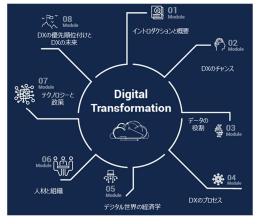
:今後会社の核となることを期待される中堅社員~管理職の方等



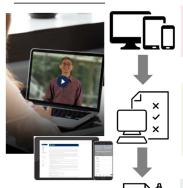


カリキュラム

学習領域



学習の進め方



【映像授業】(インプット)

- 知識のインプットのため、講義を受講一本が5-20分程度のため、
- 隙間時間での学習も可能

【確認テスト】(学習内容定着)

- 講義で学んだ内容を定着させるため、 各モジュール毎に確認テストを受験
- 合格得点(正答率80%以上)をとってから 次の講義に進む

【課題演習(アウトプット)】

- 講義で学んだ内容を実践するための課題演習
 - (アウトプット) に取り組む
- 事前の環境構築が不要なエンジニアリング演習

身につく知見・スキル

- 組織課題を発見し、デジタルでの解決が有効な課題を見極める力
- 人材・プロセスの面から組織変革をマネジメントする力

▶ カリフォルニア大学バークレー校とは

Google/Apple/Meta …多数の IT・コンピュータ系企業の拠点であるシリコンパレー。そこからほど近い場所に位置し、AI・ 最新鋭技術革新の中枢を担う名門大学がカリフォルニア大学バークレー校です。近隣の有名企業やスタートアップ実業家たちと の人財交流が豊富で、こうした企業から出資を受けて研究・開発を行っており、日々最先端の事例が生まれています。







(ご参考) UCバークレー校キャンパスツアー



https://youtu.be/p581e-gsYKo



東進ビジネススクール

コースNo.3-7 デジタルマーケティング分析実践コース

コースの概要

開催期間 : 約4か月 ※期間につきましては相談の上決定いたします。

:東進ビジネススクール

受講料(税込):330,000円

対象者:データ分析、マーケティングを1から学びたい方

商品企画、営業企画、マーケティング部門等で、データドリブンな戦略の

立て方、フレームを学びたい方

カリキュラム





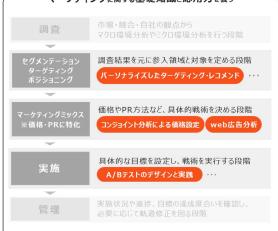
本講座でしか学べない最先端の講義内容 ―

- ●デジタルマーケティング先進国である米国の トップクラスの講義が学べる希少な講座
- ●バークレー講師陣×業界トップランナーの対談 動画を通じて、実際のビジネスシーンにおける デジタルマーケティングの取り組みが学べる

知識と実践力を磨き、デジタル人財の飛躍的成長へ

- ●数式を多用せずに基礎知識を学び、Excel等の 実務的ツールを用いて応用力を養う
- ●学習したマーケティング知識や応用スキルを、 言葉や実務を通じて他社員に伝えられ、自らも 即戦力となる

マーケティングに関する基礎知識と応用力を養う



- そのほか実践的な分析手法ゃノウハウ・

マーケティング実務で使用するデータ分析スキル、 実際のビジネスケースでの応用方法やよくある失敗 例など、実践的な知識が凝縮されています。

LTV(顧客生涯価値)

線形回帰/ロジスティック回帰

セキュリティとプライバシー ベストプラクティスの紹介

講師陣×業界トップランナーの対談動画

UCバークレーの講師陣と、デジタルマーケティングで 業界の最先端を行く著名人との対談動画を通じて、 ビジネス現場の生の声を聞くことができます。





Sanjay Sarathy氏 Cloudinary Ltd.・マーケティング部VP

Ruby Zefoft Uber Technologies, Inc. CPO兼アソシエイトジェネラルカウンセル

学習の流れ







課題の作成、ご提出

映像授業受講